Wir über uns

BME Akademie GmbH

Über 50 Jahre Kompetenz in Aus- und Weiterbildung rund um Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik sprechen für sich. Die BME Akademie gilt als kompetenter Ansprechpartner für die Qualifizierung von Fach- und Führungskräften aus Einkauf und Logistik.

- **Am Puls der Zeit**
  Durch den ständigen und intensiven Kontakt zu den BME-Mitgliedern kennen wir die aktuellsten Trends und Interessen und sind immer auf dem neuesten Stand – ein Gewinn für Sie!

- **Aus der Praxis für die Praxis**
  Tauschen Sie sich mit den Referenten und Fachexperten aus und lernen Sie die neuesten Entwicklungen und besten Praxis-Lösungen kennen.

- **Top-Referenten, erfolgreiche Konzepte, erprobte Methoden**
  Profitieren Sie von den langjährigen Erfahrungen unserer Referenten und Praktiker, die Ihnen innovative Konzepte und Modelle vorstellen.

- **Networking und Benchmarking**
  Nutzen Sie auf unseren Veranstaltungen die Gelegenheit, sich mit Fachkollegen und Experten auszutauschen und wertvolle Kontakte zu knüpfen.

Kontakt:

BME Akademie GmbH
Frankfurter Straße 27
65760 Eschborn
Tel.: 06196 5828-200
E-Mail: anmeldung@bme.de
www.bme-akademie.de

BME-Region Bremen/Weser-Ems

Als eine der ältesten Regionen fördert die BME-Region Bremen/Weser-Ems den Erfahrungsaustausch und die Zusammenarbeit mit Mitgliedsunternehmen.
Hier wird nicht lange "geschnackt", sondern angepackt. Das zeigen auch die Schwerpunkte der Region, besonders unsere mittelständisch geprägten Unternehmen aus der Agrar- und Ernährungswirtschaft, Energiewirtschaft, Schifffahrt und Logistik, Fahrzeugbau. Unsere Region organisiert Veranstaltungen zu Wissensvermittlung und Wissensaustausch. Hierbei steht auch die Initiative "Young Professionals" im Fokus, die seit 2015 ein Netzwerk für Studierende und Berufseinsteiger/innen aufbaut, die eine Karriere in Einkauf, SCM oder der Logistik starten wollen.

Nutzen Sie die Vorteile einer BME-Mitgliedschaft!

Der BME bietet seinen Mitgliedern:

- Über 400 Veranstaltungen pro Jahr in 38 BME-Regionen
- Kostenloser Bezug der Fachzeitschriften „BIP – Best in Procurement“ und „Beschaffung aktuell“
- Exklusive Online-Fachinformationen für Mitglieder
- Young-Professional-Initiative
- Ca. 25 thematisch ausgerichtete Fachgruppen
- Services Recht, Benchmark und Personal & Karriere
- Informationsservices BMEnet Guide Beschaffungsdienstleister, BMEOpenSourcing (Lieferantenverzeichnis)
- Unterstützung bei Ihren Global-Sourcing-Aktivitäten
- Delegationsreisen zum Austausch mit internationalen Lieferanten
- Kostengünstige Lieferantenrecherche/Marktscreening
- Matchmaking: Austausch mit möglichen Lieferanten

Der BME baut sein Angebot für seine Mitglieder stetig weiter aus.

Bundesweite Qualifizierung und Weiterbildung:

- Seminare und Management-Foren zu den Themengebieten:
  – Einkaufspraxis und -strategien
  – Verhandlungsführung
  – Einkauf von direktem, indirektem Material und Dienstleistungen
  – Technik im Einkauf
  – Recht in Einkauf und Logistik
  – Logistik und Supply Chain Management
  – Global Sourcing und interkulturelle Kompetenz
  – Projekteinkauf und -management
  – Arbeitsmethoden und Führungskompetenz
- Weiterbildungslehrgänge: Geprüfte/r Fachwirt/in für Einkauf (IHK), Diplomierter Einkaufsexperte (BME)®, Diplomierter Einkaufsmanager (BME)®, KMU-Einkäufer/in (IHK) – kompakt
- Inhouse-Schulungen

Weitere Informationen finden Sie unter:
www.bme.de/mitgliedschaft

Bundesverband Materialwirtschaft,
Einkauf und Logistik e.V. - BME
Frankfurter Straße 27
65760 Eschborn
Tel.: 06196 5828-133
Fax: 06196 5828-199
E-Mail: nicole.vonwensierski@bme.de
Internet: www.bme.de

Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V.

BME-Regionen

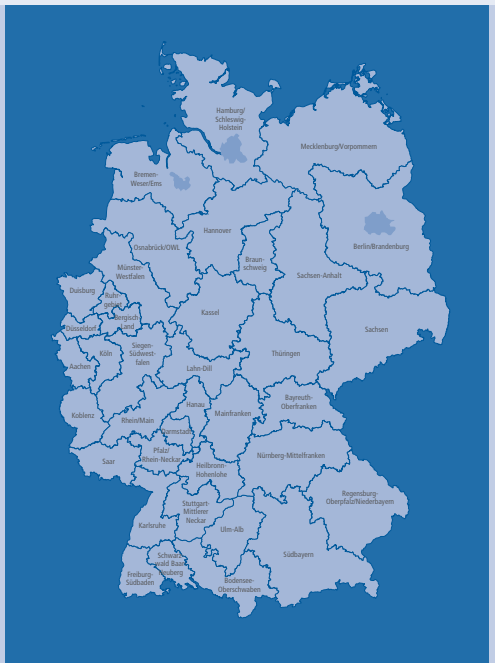
BME Akademie GmbH

Veranstaltung

Ausstrahlung als Schlüssel zum Verhandlungserfolg

Best Western Hotel Heide, Oldenburg
28. September 2022
09.00 - 16.00 Uhr

Ihr regionales BME-Netzwerk – 38-mal in Ihrer Nähe!



BME Akademie vor Ort

Zielgruppe:

Fach- und Führungskräfte aus dem Einkauf, die durch den bewussten Einsatz von Körpersprache und Argumentation Ihren Verhandlungserfolg erhöhen möchten.

Ziele:

Die besten und klügsten Argumente nutzen nichts, wenn diese nicht richtig und wirkungsvoll vorgebracht und präsentiert werden. Schon in der Körperhaltung, im Auftreten und in der Stimme liegen Erfolgsfaktoren für eine Verhandlung. Lernen Sie die körpersprachlichen Einwände der Verhandlungspartner lesen und optimieren Sie Ihr Auftreten.

Inhalte:

Wirkung von Sprache und Stimme
- Die Stimme als Transportmittel der Argumentation
- Vertrauen und Glaubwürdigkeit ausstrahlen
- Bildsprache und Storytelling
- Formulierungen, die Selbstsicherheit ausstrahlen

Was Körpersprache aussagt – Wissenschaft und Mythos
- Mit Körpersprache führen
- Emotionen wahrnehmen und interpretieren
- Die Basisemotionen in Verhandlungen
- Emotionale Intelligenz durch mimische Emotionsausdrücke
- Die mimische Einwandbehandlung
- Körpersprachliche Embleme, Illustratoren, Adaptoren und Regulatoren

Argumentation
- Zwingende Argumentationsketten formulieren
- Die Psychologie des Überzeugens

Exklusiv für BME-Mitglieder

Methodik:

Kurzreferate, Einzel- und Gruppenarbeiten, Checklisten

Referent:

Bernd Sehnert, Verhandlungstrainer

Seminarzeit:

28. September 2022

09.00 - 16.00 Uhr

Seminarort:

Best Western Hotel Heide
Melkbrink 47 – 52
26121 Oldenburg
Tel.: 0441 8040

Teilnehmerzahl:

Limitiert auf 20 Personen
Exklusiv für BME-Mitglieder und Teilnehmer aus BME-Mitgliedsunternehmen

Seminargebühr:

229,- € zzgl. MwSt. für BME-Mitglieder

Stornierungsgebühr: 50,- € ab 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn

Durch die enge Kooperation zwischen der BME Akademie und den ehrenamtlich tätigen Mitgliedern der Regionen im BME können wir diese Seminare zu einem besonders attraktiven Preis anbieten.

AGB
Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie, zu finden unter www.bme.de/agb

Datenschutz
Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter www.bme.de/datenschutz

Ihre Anmeldung: anmeldung@bme.de

Ich melde mich verbindlich zur folgenden Veranstaltung an:

482209001
Veranstaltungs-Nr.

Ausstrahlung als Schlüssel zum Verhandlungserfolg
Titel

Best Western Hotel Heide, Oldenburg
Ort

28. September 2022
Datum

Teilnehmer:

Mitgliedsnummer

Name/Vorname

Position/Abteilung

Firma

Branche

Straße/Postfach

PLZ/Ort

Telefon/Fax

E-Mail

Datum/Unterschrift

Abweichende Rechnungsanschrift:

Firma/Abteilung

Straße/Postfach

PLZ/Ort

Telefon/Fax

BME Akademie GmbH
Frankfurter Straße 27
65760 Eschborn
Tel.: 06196 5828-200
Fax: 06196 5828-299
E-Mail: anmeldung@bme.de
www.bme-akademie.de

BME akademie
BME Akademie GmbH